Sie verbinden technisches Verständnis mit kaufmännischem Geschick und haben Freude daran, Kunden kompetent zu begleiten? Dann erwartet Sie hier eine abwechslungsreiche Aufgabe an der Schnittstelle zwischen Vertrieb, Technik und Auftragsabwicklung.

Technischer Vertriebsinnendienst (gn)

(1712)

Standort: Warstein Anstellungsart(en): Vollzeit Beschäftigungsbeginn: ab sofort

Stellenbeschreibung:

Sie betreuen Kunden und Interessenten bei technischen Anfragen und unterstützen den Außendienst bei der Angebotserstellung und Auftragsbearbeitung. Dabei klären Sie technische Anforderungen, stimmen sich eng mit den internen Fachabteilungen ab und verfolgen Angebote sowie Kundenaufträge bis zur Umsetzung. Auch die Pflege von Kunden- und Projektdaten sowie die Erstellung von Auswertungen und vertriebsrelevanten Unterlagen gehören zu Ihrem Aufgabenbereich.

Profil:

- Abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung
- Idealerweise Berufserfahrung im technischen Vertriebsinnendienst oder in einer vergleichbaren Funktion
- Technisches Verständnis und Freude an beratungsintensiven Produkten
- Sicherer Umgang mit gängigen Office-Anwendungen und idealerweise ERP-Systemen
- Kundenorientiertes Auftreten sowie eine sorgfältige und verbindliche Arbeitsweise

Benefits:

- Eine unbefristete Festanstellung in einem etablierten Unternehmen
- Eine strukturierte Einarbeitung und ein kollegiales Team
- Abwechslungsreiche Kundenkontakte und eigenständige Aufgaben
- Moderne Arbeitsmittel und eine zeitgemäße Arbeitsumgebung
- Individuelle Möglichkeiten zur fachlichen Weiterentwicklung

Abteilung(en): it & digitales

Art(en) des Personalbedarfs: B_An_PV