

Vertrieb, Kundenentwicklung & Personalberatung bei home of jobs

Du bringst Kunden mit. Wir bringen das Team.

Du kennst die Welt der Personalvermittlung. Du gewinnst Kunden, entwickelst Geschäftsbeziehungen und erkennst Potenziale, bevor andere sie sehen. Du weißt, wie aus einem ersten Gespräch ein langfristiger Kunde wird und wie wichtig Verlässlichkeit, Geschwindigkeit und Qualität dabei sind.

Vielleicht arbeitest du aktuell als Personalberater, Recruitment Consultant oder selbstständiger Vermittler und bist es gewohnt, vieles allein zu stemmen. Akquise, Kundenbetreuung, Kandidatensuche und Besetzungsprozess laufen über deinen Schreibtisch.

Bei home of jobs kannst du dich stärker auf das konzentrieren, was du besonders gut kannst: Kunden gewinnen, Kunden entwickeln und Geschäft ausbauen. Dabei wirst du von einem erfahrenen Recruiting-Team unterstützt, das dich bei der Suche, Ansprache und Auswahl passender Kandidaten entlastet.

Für unser internes Team suchen wir eine vertriebsstarke Persönlichkeit mit einem guten Netzwerk, unternehmerischem Denken und Lust auf Wachstum.

Besonders spannend ist die Position für dich, wenn du bisher vieles allein aufgebaut hast und nun die Vorteile eines starken Teams nutzen möchtest, ohne deine unternehmerische Freiheit aufzugeben.

Klingt nach deinem nächsten Schritt?

Dann lass uns ins Gespräch kommen.

Ob du aktuell als Personalberater tätig bist, aus einer Personaldienstleistung kommst oder sogar selbstständig arbeitest: Wir freuen uns darauf, mehr über dich, dein Netzwerk und deine Ideen zu erfahren.

Und wenn du zunächst einfach unverbindlich herausfinden möchtest, wie eine Zusammenarbeit aussehen könnte, sprechen wir selbstverständlich vertraulich miteinander.

Personalberater / Sales Consultant (gn)

(1689)

 Standort: bundesweit  Anstellungsart(en): Homeoffice / mobiles Arbeiten, Vollzeit  Beschäftigungsbeginn: ab sofort

Deine Mission:

Du baust neue Kundenbeziehungen auf und entwickelst bestehende Partnerschaften nachhaltig weiter.

Dabei identifizierst du Personalbedarfe, platzierst unsere Dienstleistungen am Markt und gewinnst neue Vermittlungsaufträge. Du bist Sparringspartner deiner Kunden, verstehst ihre Herausforderungen und entwickelst Lösungen, die fachlich und menschlich passen.

Sobald ein Auftrag gewonnen ist, arbeitest du eng mit unserem Recruiting-Team zusammen. Während unsere Recruiter:innen passende Kandidaten identifizieren und qualifizieren, konzentrierst du dich auf die Kundensteuerung, die Beratung und die erfolgreiche Besetzung.

Du präsentierst Kandidaten, begleitest den gesamten Vermittlungsprozess und führst Verhandlungen bis zum erfolgreichen Abschluss.

Deine Marktkenntnis, deine Spezialisierung und deine Ideen sind ausdrücklich gefragt. Du gestaltest deinen Bereich aktiv mit und entwickelst ihn gemeinsam mit uns weiter.

Das bringst du mit:

- Erfahrung in der Personalvermittlung, Personalberatung oder im Recruiting mit vertrieblichem Schwerpunkt
- Nachweisbare Erfolge in der Kundengewinnung und Kundenentwicklung
- Ein bestehendes Netzwerk und Freude daran, Beziehungen langfristig auszubauen
- Kommunikationsstärke, Verhandlungsgeschick und ein sicheres Auftreten
- Unternehmerisches Denken sowie einen hohen Anspruch an Qualität und Verbindlichkeit
- Eigeninitiative, Abschlussstärke und den Wunsch, etwas nachhaltig aufzubauen
- sehr gute Deutschkenntnisse

Das erwartet dich bei uns:

- Fokus auf Vertrieb und Kundenentwicklung statt alleiniger Verantwortung für den gesamten Vermittlungsprozess
- Unterstützung durch ein erfahrenes Recruiting-Team
- Attraktive Vergütung mit transparenter Erfolgsbeteiligung
- Kurze Entscheidungswege und viel Gestaltungsspielraum
- Die Möglichkeit, dein eigenes Marktsegment aktiv weiterzuentwickeln
- Ein Umfeld, das Eigenverantwortung schätzt und Erfolge sichtbar macht
- Kolleginnen und Kollegen, die gemeinsam gewinnen wollen

Deine Ansprechpartnerin:

home of jobs Berlin GmbH

Standort Leipzig

Nicole Knorr

Head of Operations

T: +49-341-991605-10

n.knorr@homeofjobs.de

Abteilung(en): intern

Art(en) des Personalbedarfs: Neubesetzung

